REVISTA CIENTÍFICA
CONECTIVIDAD
Instituto Tecnológico Superior Universitario Rumiñahui

Fecha de recepción: 08 / 07 / 2025
Fecha de aceptación: 15 / 09 / 2025
Fecha de publicación: 15 / 05 / 2026

Artículo Científico

Acceso a capital para emprendedores técnicos en Guayaquil: Desafíos de financiamiento y estrategias de éxito

Access to capital for technical entrepreneurs in Guayaquil: Financing challenges and strategies for success

David Alexis Vinueza Soria[1]

[1] Instituto Superior Tecnológico Argos, dvinueza@tecnologicoargos.edu.ec, Guayaquil - Ecuador

Autor para correspondencia: david.alexis94@hotmail.com

RESUMEN

Este estudio analiza las dinámicas y posibilidades de financiamiento por las que pasan los emprendedores tecnológicos en Guayaquil. La investigación se orienta a evaluar los obstáculos y estrategias para agilizar el acceso a los fondos, especialmente en los sectores de innovación y de tecnología. El objetivo principal es examinar el sistema crediticio, destacando los factores determinantes y las ventajas diferenciales, al tiempo que se proponen mecanismos para mejorar la adquisición de recursos económicos. La metodología emplea un enfoque mixto, tanto cuantitativo como cualitativo, por medio de encuestas efectuadas a 200 emprendedores del área técnica para entender sus vivencias y los riesgos relacionados. Los resultados mostraron que las limitaciones estructurales son los requerimientos de fianzas, el desconocimiento de la disponibilidad crediticia y las restricciones del ordenamiento regulatorio vigente. En conclusión, se sugiere abrir a los datos financieros, consolidar convenios de colaboración y promover políticas públicas que catalizan el logro y la sostenibilidad de estos proyectos.
Palabras clave: Emprendimiento técnico; Financiación; Innovación.

ABSTRACT

This study analyzes the financing dynamics and alternatives faced by technology entrepreneurs in Guayaquil. The research focuses on evaluating the obstacles and strategies for facilitating access to funding, especially in the innovation and technology sectors. The main objective is to examine the credit system, highlighting the determining factors and competitive advantages, while proposing mechanisms to improve access to financial resources. The methodology employs a mixed-methods approach, combining quantitative and qualitative data through surveys conducted with 200 entrepreneurs in the technical field to understand their experiences and the associated risks. The results showed that the main structural limitations are collateral requirements, a lack of awareness of credit availability, and restrictions within the current regulatory framework. In conclusion, the study suggests democratizing financial data, consolidating strategic partnerships, and promoting public policies that enhance the success and sustainability of these projects.
Keywords: Technical entrepreneurship; Financing; Innovation.

Derechos de Autor
Los originales publicados en las ediciones electrónicas bajo derechos de primera publicación de la revista son del Instituto Superior Tecnológico Universitario Rumiñahui, por ello, es necesario citar la procedencia en cualquier reproducción parcial o total. Todos los contenidos de la revista electrónica se distribuyen bajo una licencia de Creative Commons Reconocimiento-NoComercial-4.0 Internacional.

Citas
Vinueza Soria, D. A. (2026). Acceso a capital para emprendedores técnicos en Guayaquil: Desafíos de financiamiento y estrategias de éxito. *CONECTIVIDAD*, *7*(1), 775–787. https://doi.org/10.37431/conectividad.v7i1.437

Nota: El artículo fue presentado en VI Conferencia Internacional de Tecnologías y Sistemas Inteligentes (CI3 2025), 18 y 19 de septiembre 2025, Cuenca - Ecuador.

Fecha de recepción: 08 / 07 / 2025
Fecha de aceptación: 15 / 09 / 2025
Fecha de publicación: 15 / 05 / 2026

1. INTRODUCCIÓN

El emprendimiento técnico es un motor importante para el desarrollo económico en Guayaquil, impulsando la innovación y la creación de empleo. Sin embargo, los especialistas técnicos enfrentan desafíos, especialmente en el acceso a financiamiento. Esta indagación estudia estos retos y propone mecanismos para vencerlos, con la finalidad de mejorar la estructura empresarial de la región.

La importancia de la obtención de recursos para los emprendedores técnicos no puede ser omitida. La carencia de fondos restringe la capacidad de las empresas para innovar, propagarse y subsistir. En Guayaquil, como en muchas ciudades de economías en cambio, la recaudación de capital sigue siendo un reto liderado por escenarios económicos, regulatorios y sociopolíticos.

El sustento de este estudio se basa en la necesidad de entender las trabas particulares que encaran a los emprendedores en la ciudad de Guayaquil. La falta de acceso a financiamiento condiciona el crecimiento individual de los negocios y estanca el desarrollo económico de la región. Al localizar y estudiar estos impedimentos, el estudio busca brindar un pilar para políticas y programas que aseguren a los emprendedores técnicos, consolidando así el ecosistema de innovación en Guayaquil.

El objetivo general de este manuscrito es examinar y profundizar en los retos y vías de financiamiento para emprendedores en la ciudad de Guayaquil, facilitando pautas para mejorar el acceso a recursos financieros. Los objetivos específicos de este estudio consisten en examinar las principales barreras que gestionan los emprendedores técnicos en formación en Guayaquil al buscar recursos, valorar las ventajas de activos líquidos para emprendedores en formación, incluyendo iniciativas gubernamentales, microcréditos y el bienestar común; plantear directrices para agilizar la disponibilidad crediticia y apoyar la expansión y sostenibilidad de los emprendimientos especializados.

Según Alonso (2026), el crowdfunding es también conocido como “un esquema de inversión solidaria en el que numerosos individuos contribuyen con microcréditos para apoyar un proyecto, idea o causa específica”. Este método trabaja fuera de los canales de capitalización de mercado ordinario y se facilita a través de plataformas online verticales, donde los creadores de proyectos pueden mostrar sus planteamientos y los posibles auspiciantes pueden realizar

Fecha de recepción: 08 / 07 / 2025
Fecha de aceptación: 15 / 09 / 2025
Fecha de publicación: 15 / 05 / 2026

contribuciones.

En el sitio web HUB Endeavor (2023) dice: "Los inversores ángeles son individuos que dotan de financiamiento a empresas en sus fases de prospección a cambio de una participación accionaria". Típicamente, invierten la suma entre $25,000 y $100,000, aunque los datos pueden ser mayores. Según la Asociación de Inversores Ángeles, el capital promedio es de $52,000, pero esto varía según la etapa semilla.

El emprendimiento se refiere a la constitución de sociedades que se enfocan en la tecnología, comprendiendo desde el desarrollo de software hasta innovaciones en ingeniería y manufactura. En América Latina, y especialmente en Ecuador, este esquema está ganando terreno como un eje de dinamismo financiero y generación de oportunidades de trabajo.

Bianchi et al. (2011) sostienen que el emprendimiento dinámico en América Latina depende de la existencia de redes de apoyo, acceso a capital y ecosistemas institucionales favorables.

Según Casaburi et al. (2016), el fortalecimiento de los ecosistemas de innovación resulta clave para elevar la competitividad, la productividad empresarial y el desarrollo de nuevas capacidades tecnológicas en América Latina y el Caribe.

La CEPAL (2024) señala que en América Latina y el Caribe los emprendimientos innovadores enfrentan restricciones estructurales de financiamiento, capacidades y articulación institucional, lo cual condiciona su consolidación y escalamiento. Sin embargo, el sustento de incubadoras y aceleradoras de negocios está contribuyendo a afrontar algunos de estos problemas al ofrecer mentoría y vinculación con suscriptores de fondos.

El financiamiento es una dimensión para el éxito de los emprendedores, quienes a menudo precisan una cantidad considerable de patrimonio para articular y escalar sus innovaciones.

La CEPAL (2021) propone fortalecer mecanismos de financiamiento, crédito e inversión para impulsar la recuperación económica y el desarrollo productivo en América Latina y el Caribe.

En América Latina, las opciones de financiamiento para nuevas empresas incluyen crédito bancario, microfinanzas, instrumentos públicos y mecanismos alternativos; sin embargo, persisten fallas de oferta, demanda e institucionalidad que restringen el acceso efectivo a esos recursos (Rojas, 2017).

Hidalgo et al. (2014) muestran que los emprendimientos dinámicos en América Latina requieren

Fecha de recepción: 08 / 07 / 2025
Fecha de aceptación: 15 / 09 / 2025
Fecha de publicación: 15 / 05 / 2026

instrumentos de financiamiento temprano, redes de apoyo y capacidades empresariales para incrementar sus posibilidades de supervivencia y expansión. No obstante, el surgimiento de mecanismos alternativos de financiamiento en etapas tempranas ha ampliado las opciones para emprendimientos innovadores en la región, especialmente en ecosistemas donde el crédito tradicional resulta restrictivo (CEPAL, 2022).

De acuerdo con Álvarez y Grazzi (2018), los mecanismos alternativos de financiamiento y el fortalecimiento de ecosistemas emprendedores son factores determinantes para impulsar el crecimiento de empresas innovadoras en América Latina.

La innovación es el procedimiento de ejecutar mejoras en productos y servicios que brindan valor a los consumidores y permiten a las empresas distinguirse en la industria. En el panorama latinoamericano, la innovación se reconoce como un pilar para elevar la productividad, favorecer la transformación productiva y sostener el desarrollo económico de largo plazo (CEPAL, 2022).

La innovación abierta, que potencia la colaboración entre diversas entidades como empresas, universidades y centros de investigación, está acelerando el ritmo en Ecuador. La innovación abierta y la colaboración entre empresas, universidades, centros de investigación y actores públicos fortalecen la difusión del conocimiento y la generación de capacidades tecnológicas en la región (Casaburi et al., 2016).

En mercados financieros con limitada profundidad y accesibilidad, las empresas jóvenes y de base tecnológica enfrentan mayores restricciones para obtener recursos y escalar sus operaciones, lo que vuelve necesario diversificar los mecanismos de financiamiento disponibles (OCDE et al., 2024). En los emprendimientos tecnológicos, la presencia de asimetrías de información, incertidumbre y limitadas trayectorias crediticias puede dificultar la evaluación del riesgo por parte de los financiadores, lo que refuerza la necesidad de mecanismos de acompañamiento, validación y gobernanza adecuados (Rojas, 2017; Casaburi et al., 2016). Para los startups técnicos, estas eventualidades son relevantes debido a la inestabilidad intrínseca y la demanda de inversión en tecnología de punta.

En mercados imperfectos, como América Latina, las sociedades afrontan carencia en el acceso a los recursos financieros, lo que modifica su capacidad para escalar a otros mercados.

Díaz de Astarloa et al. (2021) señala que las pequeñas y medianas empresas de América Latina

Fecha de recepción: 08 / 07 / 2025
Fecha de aceptación: 15 / 09 / 2025
Fecha de publicación: 15 / 05 / 2026

enfrentan limitaciones persistentes para acceder al financiamiento, especialmente en contextos de alta incertidumbre económica.

El ciclo de vida del emprendimiento describe las fases que pasa una empresa desde su constitución hasta su solvencia operativa. El desarrollo de los emprendimientos innovadores suele requerir instrumentos diferenciados según la etapa de madurez del proyecto, especialmente en fases tempranas donde predominan esquemas de capital semilla, incubación y apoyo especializado (CEPAL, 2024). Cada una demanda varias estrategias de gestión y capitalización. Comprender estos módulos es importante para los emprendedores técnicos, ya que les permite planificar sus recursos y asegurar su éxito a largo plazo.

2. MATERIALES Y MÉTODOS

La investigación tiene como objetivo analizar los retos y ventajas de financiamiento que atraviesan los emprendedores en la ciudad de Guayaquil. El diseño de investigación es exploratorio y descriptivo, ya que se centra en estudiar cómo es el acceso a la aportación de capital para que puedan emprender, además de dotar un análisis de las características y trayectoria en relación con las corrientes de recaudación, además de los retos que afrontan y el impacto del capital en la consolidación y expansión comercial.

La investigación combina tanto el análisis de datos cuantitativos como cualitativos, ya que se llevaron a cabo encuestas a 200 emprendedores técnicos en la ciudad de Guayaquil. Se seleccionaron de manera aleatoria para avalar una visión holística de los sectores y el nivel de pericia. La encuesta incluyó preguntas sobre los canales de capitalización utilizados, los obstáculos estructurales y el impacto del financiamiento en el progreso operativo.

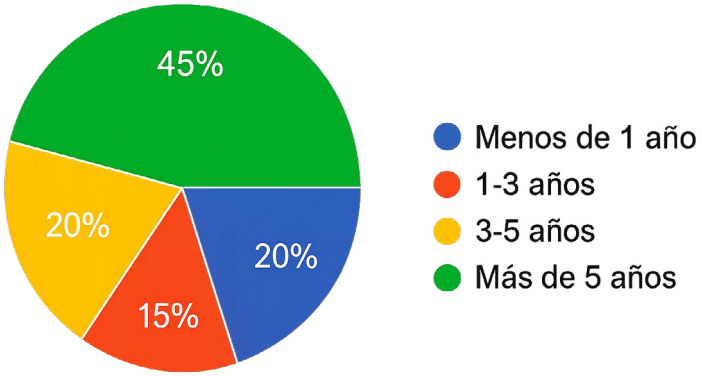
3. RESULTADOS Y DISCUSIÓN

Las evidencias a continuación facilitan una visión holística de las experiencias y retos que padecen estos emprendedores en búsqueda de capital a través de un análisis de las respuestas de los encuestados, donde sobresalen patrones en relación con sectores de actividad, así como las limitaciones que obstaculizan el acceso a financiamiento, recalcando datos demográficos como la edad en la que se encuentran los encuestados, que son entre los 16 y los 30 años. En cuanto al género, se puede constatar una solvencia puesto que tanto hombres como mujeres son agentes implicados principalmente en el ámbito técnico.

Fecha de recepción: 08 / 07 / 2025
Fecha de aceptación: 15 / 09 / 2025
Fecha de publicación: 15 / 05 / 2026

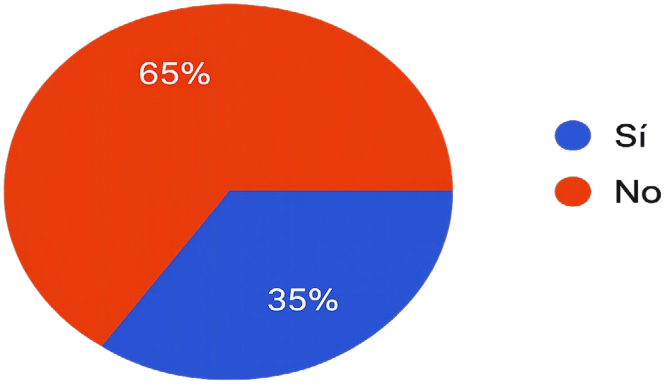
En la Figura 1, se muestra que el porcentaje más alto de emprendedores lleva más de 5 años operando su negocio. Esto indica que existe una base de empresas establecidas en Guayaquil, lo que sugiere que algunos emprendedores han logrado superar las dificultades iniciales y han encontrado formas de sostener y hacer crecer sus negocios de forma sostenida.

Figura 1. ¿Cuánto tiempo lleva operando su negocio?



Más del 50% de los emprendedores técnicos en Guayaquil no ha solicitado financiamiento para sus negocios o proyectos (ver Figura 2). Esto sugiere que, a pesar de la necesidad de capital para impulsar la innovación y el crecimiento, muchos emprendedores enfrentan barreras que les obstaculizan en buscar financiamiento. Algunas de estas barreras pueden incluir la falta de conocimiento sobre las opciones disponibles, la percepción de que el proceso es demasiado complicado o la preocupación por no cumplir con los requisitos necesarios.

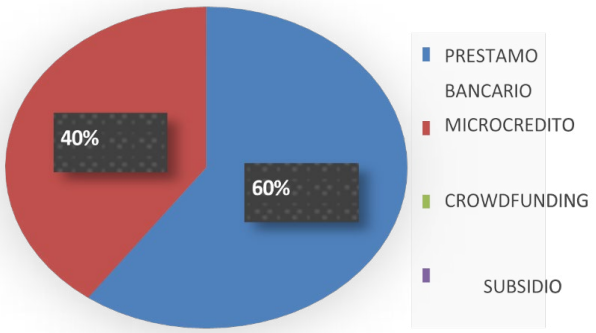
Figura 2. ¿Ha solicitado algún tipo de financiamiento para su negocio o proyecto?



La preferencia por el crédito formal en Guayaquil, encabezada por préstamos bancarios y microcréditos, evidencia una brecha existente en el acceso a nuevas formas de crédito. El hecho de que no se utilicen opciones como el crowdfunding o capital de riesgo muestra la necesidad de que se deban promover alternativas más ágiles y flexibles que se adapten mejor a los requerimientos de los emprendimientos técnicos (Ver Figura 3).

Fecha de recepción: 08 / 07 / 2025
Fecha de aceptación: 15 / 09 / 2025
Fecha de publicación: 15 / 05 / 2026

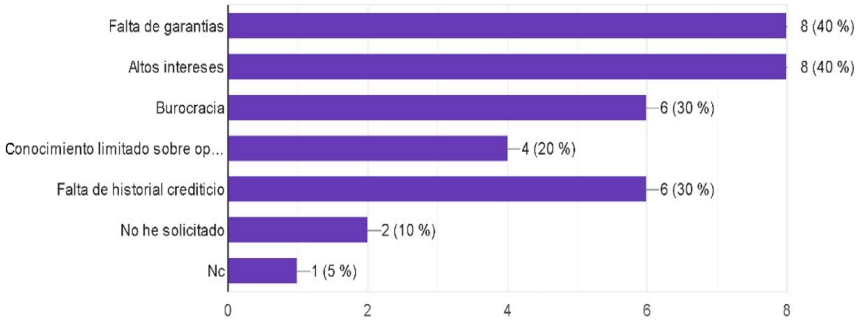
Figura 3. Tipos de financiamiento solicitado.



Dentro de la investigación, se encontró que la mayoría de los emprendedores perciben el acceso al financiamiento como difícil o muy difícil. Esto pone de manifiesto los retos que afrontan, lo que puede limitar su margen para crecer y desarrollar sus negocios en un escenario competitivo. Las principales limitantes identificadas por los emprendedores al buscar el acceso al capital fueron la falta de garantías y los altos intereses, seguidas por la burocracia y la falta de historial crediticio (ver Figura 4).

Estos resultados indican que muchos emprendedores enfrentan obstáculos al buscar acceder a capital, lo que puede limitar su posibilidad para extenderse y desarrollar sus negocios. La falta de garantías se destaca como un obstáculo, ya que muchos organismos financieros requieren garantías para aprobar créditos, y los altos intereses también representan un obstáculo, ya que pueden hacer que el costo de los gastos sea prohibitivo, desmotivando a los emprendedores a solicitar préstamos.

Figura 4. ¿Cuáles fueron las principales barreras que encontró al buscar financiamiento?



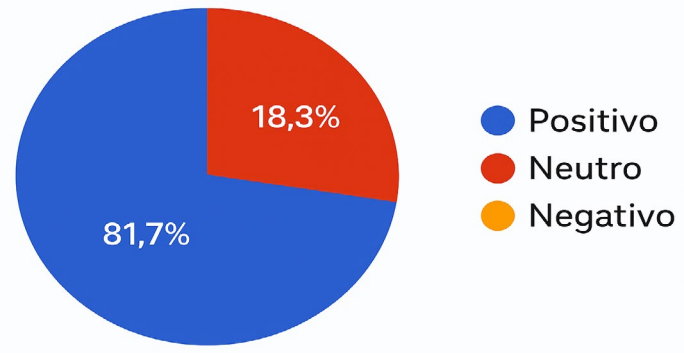
Un punto de análisis futuro son las capacitaciones recibidas por los emprendedores sobre cómo acceder a financiamiento, a razón de que denotan una falta de inversión en este rubro. Esto sugiere que existe una carencia de recursos y programas de capacitación accesibles para

Fecha de recepción: 08 / 07 / 2025
Fecha de aceptación: 15 / 09 / 2025
Fecha de publicación: 15 / 05 / 2026

los emprendedores técnicos en Guayaquil. La igualdad en las respuestas indica que, aunque algunos visionarios han tenido la oportunidad de recibir asesoría, una proporción igual de ellos no ha tenido acceso a esta información importante.

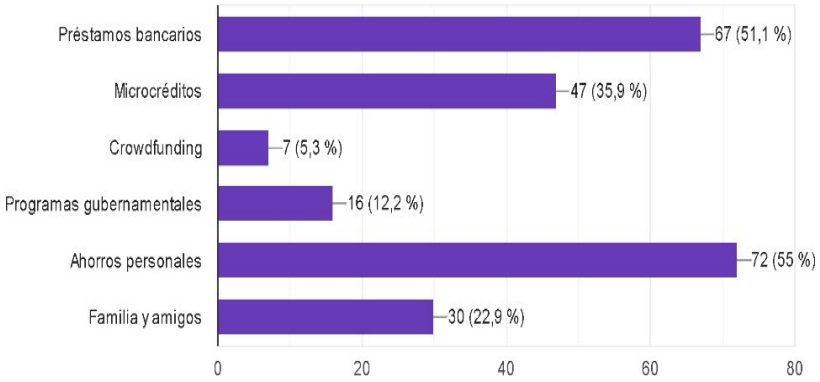
Los emprendedores creen que el financiamiento tendría un impacto positivo en sus negocios, lo que sugiere que hay un reconocimiento de la importancia del capital para el crecimiento y la innovación. Esto resalta la urgencia de que existan políticas que faciliten el acceso a financiamiento (ver Figura 5).

Figura 5. ¿Qué impacto ha tenido o tendría el financiamiento en el crecimiento de un negocio?



En la Figura 6 se visualiza que el mayor porcentaje de emprendedores considera que los ahorros personales son los canales de financiamiento más accesibles, seguidos por los préstamos bancarios y, en menor medida, los microcréditos. Esto indica que muchos emprendedores en Guayaquil dependen principalmente de sus propios recursos para iniciar y mantener sus negocios, lo que puede reflejar una falta de acceso a opciones de mecanismos formales de sustento económico.

Figura 6. Fuentes de financiamiento accesibles.

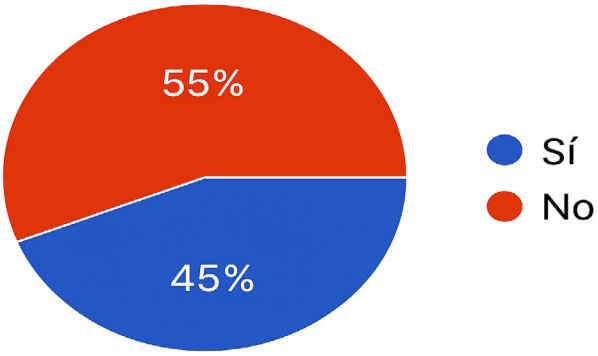


El mayor porcentaje de emprendedores ha respondido "No", indicando que no han utilizado recursos propios o familiares para sus comerciales. Esto sugiere que muchos emprendedores en Guayaquil no dependen de sus ahorros personales o del apoyo familiar para iniciar y mantener

Fecha de recepción: 08 / 07 / 2025
Fecha de aceptación: 15 / 09 / 2025
Fecha de publicación: 15 / 05 / 2026

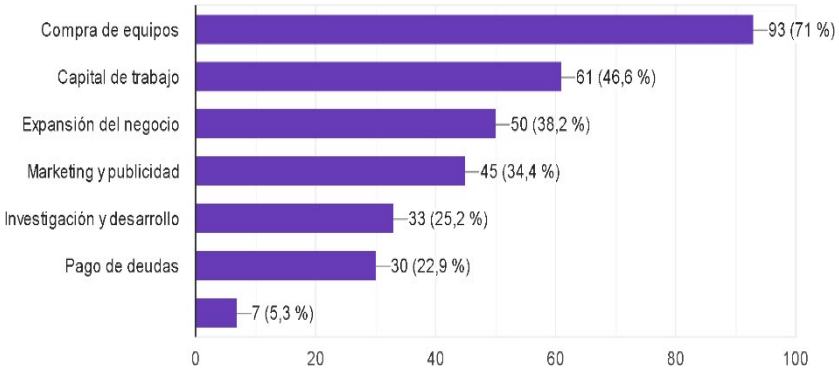
sus negocios, lo que puede reflejar una búsqueda activa de otras fuentes de financiamiento (Ver Figura 7).

Figura 7. ¿Ha utilizado financiamiento propio o familiar para un negocio?



La predominancia de la compra de equipos como el principal uso del financiamiento refleja la necesidad de los emprendedores de contar con infraestructura adecuada para desarrollar sus actividades, la inversión en tecnología y equipos para mejorar la eficiencia operativa, optimizar procesos y ofrecer productos premium. El capital de trabajo sugiere que los gestores también están conscientes de la importancia de mantener un flujo de caja adecuado para cubrir gastos operativos diarios, como salarios, alquiler y otros costos fijos. Esto es trascendental para la sostenibilidad a corto plazo de sus negocios (ver Figura 8).

Figura 8. ¿Cuál ha sido o sería el principal uso del financiamiento obtenido?

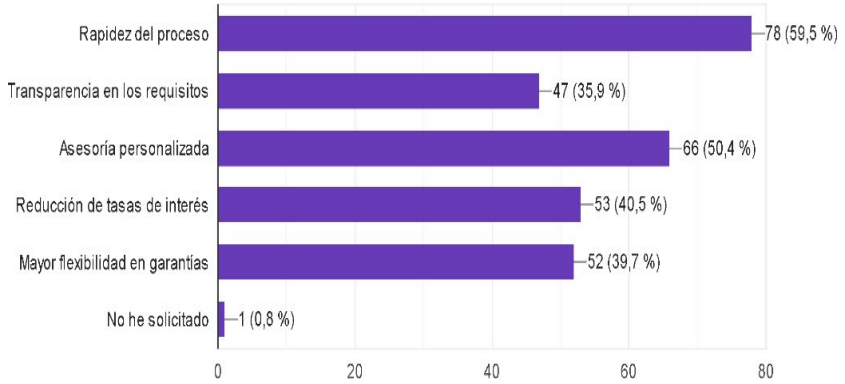


En la Figura 9 se destacan dos áreas que los emprendedores técnicos en Guayaquil consideran importantes para mejorar el acceso al financiamiento. La alta prioridad dada a la rapidez en el proceso de solicitud indica que los especialistas desean un sistema más ágil que les permita obtener respuestas rápidas sobre sus solicitudes de créditos y, por otro lado, la necesidad de asesoría personalizada resalta la importancia de contar con apoyo durante el ciclo de gestión de peticiones. Muchos emprendedores pueden sentirse abrumados por los requisitos y toda la documentación necesaria que hay que tener para acceder a capital.

Fecha de recepción: 08 / 07 / 2025
Fecha de aceptación: 15 / 09 / 2025
Fecha de publicación: 15 / 05 / 2026

Las encuestas permitieron comprender el entorno de inversión para especialistas en Guayaquil, al localizar barreras y diagnosticar los canales de capitalización disponibles.

Figura 9. ¿Qué aspectos del proceso de solicitud de financiamiento cree que deberían mejorarse?



Los datos proporcionan un sustento para crear estrategias que traten la demanda y retos de los referentes sectoriales, impulsando así el fortalecimiento del tejido productivo de la zona.

El acceso a los préstamos para emprendedores en Guayaquil pasa por retos, pero también presenta vectores de crecimiento. Es importante consolidar políticas públicas que permitan el acceso a datos sobre dotación de recursos, formar redes de acompañamiento y brindar talleres para capacitar a los emprendedores en su búsqueda de capital.

4. CONCLUSIONES

El ecosistema empresarial en Guayaquil es impulsado por diferentes iniciativas que tienen como propósito promover la innovación y el progreso de las empresas. Aun antes de tales medidas, muchos emprendedores pasan por impedimentos para acceder a dotación de recursos, como la falta de garantías y el desconocimiento técnico de las opciones vigentes. Esto corrobora la necesidad de una visión más unificada y accesible para la trascendencia de capital que se adecue mejor a la demanda.

A pesar de estos dilemas, hay un consenso entre los emprendedores sobre el efecto positivo que tiene el capital semilla para el crecimiento y la sostenibilidad de las entidades de negocios. Las líneas de préstamos bancarios y los microcréditos son las principales fuentes de financiamiento, pero su prevalencia también evidencia una dependencia de métodos tradicionales que no siempre se adaptan a las necesidades de los emprendedores, lo cual enfatiza la trascendencia de ramificar las alternativas de recursos financieros más innovadoras, como el crowdfunding y el capital de riesgo, las cuales pueden mostrar una salida idónea.

El entorno financiero está caracterizado por resultados de utilidades históricas de las instituciones

Fecha de recepción: 08 / 07 / 2025
Fecha de aceptación: 15 / 09 / 2025
Fecha de publicación: 15 / 05 / 2026

bancarias; presenta una ventana de oportunidad para redirigir parte de estos sobrantes de liquidez hacia el respaldo a emprendimientos. La creación de un fondo de innovación tecnológica, autofinanciado por estos excedentes, podría surtir condiciones más favorables y alcanzables para los emprendedores en Guayaquil. Además, al trabajar con la municipalidad para establecer plataformas de crowdfunding, podría asegurar un canal adicional correcto para presupuestar proyectos que produzcan un impacto positivo en el ámbito social y económico.

Para promover el éxito de los emprendedores, es ineludible mejorar el acceso a los datos sobre financiamiento, desarrollar ecosistemas de colaboración y potenciar políticas públicas que viabilicen el acceso al capital. Al tratar los escenarios contemporáneos y aprovechar las opciones vigentes, se puede crear un mejor entorno que favorezca tanto a los emprendedores individuales como también apoye el desarrollo económico sostenible de Guayaquil. Se sugiere la puesta en marcha de planes de educación financiera que integren seminarios aplicados y mentorías individualizadas que respalden a los emprendedores a entender sus alternativas de créditos y a formular peticiones solventes. Estos programas deben ser accesibles y fomentadores en sinergia con instituciones de educación superior y centros de emprendimiento locales.

Es trascendental que las entidades financieras en Guayaquil crean productos innovadores, como un capital de innovación tecnológica que se solvente con parte de los excedentes producidos por los bancos en el año 2023. Esta reserva ofrecerá condiciones óptimas para proyectos, facilitando a los gestores acceder a los recursos para crear sus negocios.

La creación de plataformas locales de crowdfunding en agrupación estratégica con la Municipalidad de Guayaquil facilita la dotación de capital de proyectos con incidencia comunitaria, conectando a emprendedores con financiadores potenciales. Esta iniciativa proporciona una vía de contingencia y también propicia la interacción comunitaria y la transparencia en el mecanismo de captación.

Los programas como ÉPICO pueden desempeñar un catalizador de transformación al ampliar su sistema de acompañamiento y diversificar oportunidades de éxito para que los promotores consigan conocimientos especializados y cooperen con otros agentes del ecosistema. Al consolidar estas relaciones, se puede maximizar la innovación y la evolución de perfiles de especialistas técnicos, salvaguardando una repercusión positiva y duradera en el ecosistema

Fecha de recepción: 08 / 07 / 2025
Fecha de aceptación: 15 / 09 / 2025
Fecha de publicación: 15 / 05 / 2026

emprendedor urbano de Guayaquil.

Contribución de los Autores (CRediT): DAVS: Conceptualización, Curación de datos, Análisis formal, Adquisición de fondos, Investigación, Metodología, Administración del proyecto, Provisión de recursos, Desarrollo de Software, Supervisión, Validación, Visualización, Redacción-borrador original, Redacción-revisión y edición.

Conflicto de Intereses: El autor declara que no existe conflicto de intereses en esta publicación.

REFERENCIAS

Alonso, M. (13 de febrero de 2026). *¿Qué es el crowfunding y cómo utilizarlo para el éxito de tu proyecto?* Obtenido de Asana. https://asana.com/es/resources/crowdfunding

Álvarez, F. & Grazzi, M. (2018). Innovación y emprendimiento en América Latina: Políticas, instituciones y desafíos. *Revista CEPAL, 126,* 7-28.

Bianchi, P., Kantis, H., Bacic, M. J., Suaznabar, C., Studart, R., Vasconcelos, L. A. T., Moori Koenig, V., Federico, J., Martínez, J., Parrilli, M. D., Llisterri, J. J., Angelelli, P. & Baruj, G. (2011). *Desarrollo emprendedor: América Latina y la experiencia internacional.* https://doi.org/10.18235/0012549

Casaburi, G., Crespi, G., De León, I. L., Figal Garone, L., Grazzi, M., Guaipatín, C., Katz, J., Llisterri, J. J., Maffioli, A., Navarro, J. C., Olivari, J., Pietrobelli, C., Suaznabar, C. & Vargas, F. (2016). *La política de innovación en América Latina y el Caribe: Nuevos caminos.* Banco Interamericano de Desarrollo. https://publications.iadb.org/es/la-politica-de-innovacion-en-america-latina-y-el-caribe-nuevos-caminos

CEPAL. (2021). *Una agenda innovadora de financiamiento para el desarrollo para la recuperación de América Latina y el Caribe.* Comisión Económica para América Latina y el Caribe.

CEPAL. (2022). *Innovación para el desarrollo: la clave para una recuperación transformadora en América Latina y el Caribe.* Comisión Económica para América Latina y el Caribe. https://www.cepal.org/es/publicaciones/47544-innovacion-desarrollo-la-clave-recuperacion-transformadora-america-latina-caribe

CEPAL. (2024). *Empresas emergentes (start-ups) en América Latina y el Caribe: una primera aproximación a su identificación y características.* Comisión Económica para América Latina y el Caribe. https://www.cepal.org/es/publicaciones/68855-empresas-emergentes-start-ups-america-latina-caribe-primera-aproximacion-su

Fecha de recepción: 08 / 07 / 2025
Fecha de aceptación: 15 / 09 / 2025
Fecha de publicación: 15 / 05 / 2026

Díaz de Astarloa, B., Mulder, N., Corcuera-Santamaría, S., Weck, W., Barreiros, L., Contreras Huerta, R. & Patiño, A. (2021). *Recuperación económica tras la pandemia COVID-19: empoderar a América Latina y el Caribe para un mejor aprovechamiento del comercio electrónico y digital.* Gómez, M. (Ed.). https://doi.org/10.18235/0003436

Hidalgo, G., Kamiya, M., Reyes, G., Álvarez, F., Hurst, M., Foss, H. & Román, F. (2014). *Emprendimientos dinámicos en América Latina: Avances en prácticas y políticas.* Corporación Andina de Fomento. https://scioteca.caf.com/handle/123456789/371

HUB Endeavor. (18 de octubre de 2023). *¿Qué es un inversor ángel y cómo puede financiar mi proyecto?* Obtenido de HUB Endeavor: https://endeavor-hub.com/hub-article-academia-financiamiento-inversor-angel-financiar-proyecto/

OCDE, CAF, CEPAL & Comisión Europea. (2024). *Perspectivas económicas de América Latina 2024.* Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos. https://www.oecd.org/es/publications/2024/12/latin-american-economic-outlook-2024_60523697.html

Rojas, L. (2017). *Situación del financiamiento a PyMEs y empresas nuevas en América Latina.* Corporación Andina de Fomento. https://scioteca.caf.com/handle/123456789/1076